

**CORSO DDLP**

**DEMAND DRIVEN LEADER PROFESSIONAL**



Demand  TM  
Driven  

---

INSTITUTE  
AFFILIATE

---

**Lovecchio**Consulting

### Cos'è il DDI

Il DDI Demand Driven Institute è una organizzazione globale alla guida di un cambiamento globale. Grazie alla sua vasta rete di collaborazioni, il DDI sta modificando il modo in cui le imprese pianificano, operano, pensano e si sviluppano. Ogni realtà imprenditoriale potrà oggi valutare se, reiterare metodologie sviluppate ormai 50 anni fa, o operare un vero e proprio cambio di paradigma.

### Benefici e Obiettivi del corso

Il corso è finalizzato al rilascio della certificazione internazionale Demand Driven Leader Professional (DDLPP).

La certificazione DDLPP è il riferimento assoluto a livello internazionale per chiunque intenda applicare la metodologia demand driven MRP e il modello DDM che, grazie alla sua ormai dimostrata efficacia, sta suscitando molto interesse nel mondo.

Il corso mira a far acquisire le competenze per gestire in modo adattivo questa nuova metodologia.

### Contenuti principali

#### **Modulo 1 – Le sfide organizzative di oggi**

- La crescita della complessità
- La sfida della Leadership
- Il flusso è lo scopo
- I prerequisiti per l'informazione rilevante
- Distorsione Convenzionale alle Informazioni Rilevanti

#### **Modulo 2 – Sfide convenzionali al flusso**

- La Variabilità ed il suo impatto sul flusso
- Distorsioni delle informazioni e dei materiali rilevanti – il sistema di pianificazione
- Distorsioni delle informazioni e dei materiali rilevanti – finanza
- La necessità di un Thoughtware

#### **Modulo 3 – Nascita di un nuovo Modello di Gestione**

#### **Modulo 4 – Demand Driven: Il Modello Operativo**

- Demand Driven Material Requirements Planning (DDMRP)
- Schedulazione ed esecuzione in fabbrica del Demand Driven
- Metriche basate sul Flusso

#### **Modulo 5 – Metrica basata sul flusso**

#### **Modulo 6 – Demand Driven Sales and Operations Planning (DDS&OP)**

- Configurazione tattica e riconciliazione
- Le previsioni nel DDS&OP
- Revisione tattica
- Proiezione tattica
- Esplosione tattica
- Raccomandazioni strategiche
- Adaptive Sales and Operations Planning (Adaptive S&OP)

#### **Modulo 7 – Il percorso di sviluppo di un'Impresa Adattiva Demand Driven**

### A chi è rivolto

- Direttori
- Planner
- Buyers
- Responsabili acquisti
- Responsabili logistica e produzione

### Requisiti

- Laurea
- Conoscenza dell'inglese

### Durata e modalità di erogazione

- Aula
- Due giornate

### Documentazione

A fine corso sarà rilasciata, da un professionista affiliato DDI, l'attestato di partecipazione al corso.

( <https://www.demanddriveninstitute.com/> )